

WEKA-Akademie Seminar

SALES digital verstärken

Seminarinhalte

Folgende Themen werden jeweils aus 3 Gesichtswinkeln (Theoretische Basis und Methodik, Praktische Umsetzung, Digitale Begleitung) betrachtet:

Vertriebsstrategie

- Markt
- Produkt
- Wettbewerb
- Partner
- Jahresplan
- Mehrjahresplan

Vertriebsprozesse

- Von der Akquise bis zum Abschluss und danach
- Account Management
- Opportunity Management
- Customer Retention

Vertriebsführung

- Mitarbeiterentwicklung
- Quotenfestlegung
- Pipeline-Steuerung
- Compensation Plan
- Motivation
- Unterstützung und Coaching

Vertriebscontrolling

- KPI und relevante Kennzahlen

Fallbeispiele aus der Berufspraxis der Vortragenden für alle Inhalte

- Insbesondere Vorgangsweisen, Methoden, Prozesse, Werkzeuge

Zielgruppe

- Führungskräfte aus KMU mit (Geschäftsführung, Vertriebsleitung, Marketing-Leitung)
- „Werdende“ Vertriebsmanager/innen
- Verantwortliche für die unternehmensinterne Aus- und Weiterbildung in Marketing und Vertrieb

Wichtige Informationen

Termin

18. April 2023, 9 – 17 Uhr

24. Oktober 2023, 9 – 17 Uhr

Ort

Hilton Vienna Plaza, Wien

Referenten

Dieter Pukanigg

Benno F. Weißmann

Einzelpreis

€ 595,- (zzgl. MwSt.)

Im Preis enthalten sind umfassende Seminarunterlagen, Verpflegung und das Teilnahmezertifikat der WEKA-Akademie.

10 % Frühbucher-Bonus

Bei frühzeitiger Buchung erhalten Sie 10% Rabatt auf den Seminarpreis.

10 % Rabatt ab zwei Teilnehmern

Bei gleichzeitiger Anmeldung mehrerer Teilnehmer eines Unternehmens an einem Seminar, gewähren wir einen Rabatt in Höhe von 10 % für alle Teilnehmer.

Teilnahmebedingungen

Die Anmeldung zum Seminar ist ausschließlich in schriftlicher Form möglich. Unterschiedliche Rabatte können nicht kombiniert werden. Die Seminargebühr ist innerhalb von 10 Tagen nach Rechnungsstellung fällig, spätestens jedoch zahlbar zum Kursbeginn. Bei Stornierung der Anmeldung bis zwei Wochen vor dem Seminar erheben wir eine Bearbeitungsgebühr in Höhe von 30 % der Seminargebühr. Bei Abmeldungen nach diesem Zeitpunkt sowie Nichterscheinen am Seminartag ist die volle Teilnahmegebühr fällig.

Eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers ist möglich. Die Stornoerklärung bzw. Nominierung eines Ersatzteilnehmers muss in jedem Fall schriftlich erfolgen. Bei zu geringer Teilnehmerzahl behalten wir uns vor, das Seminar abzusagen. In diesem Fall wird die Seminargebühr umgehend zurückerstattet. Weitergehende Ansprüche für den Teilnehmer bestehen nicht.

Die Anmeldemöglichkeit finden Sie auf der nächsten Seite!

Ja, wir melden uns mit ____ Teilnehmer(n) zu folgendem Seminar an:

SALES digital verstärken

10 % Rabatt
bei frühzeitiger Buchung
oder ab 2 Teilnehmern!

18. April 2023, 9 – 17 Uhr
Ort: Hilton Vienna Plaza, 1010 Wien
Bestellnummer: 15645701 | 100300-11
Preis Wien: € 595,- (zzgl. MwSt.)

24. Oktober 2023, 9 – 17 Uhr
Ort: Hilton Vienna Plaza, 1010 Wien
Bestellnummer: 15645702 | 100300-11
Preis Wien: € 595,- (zzgl. MwSt.)

Rechnungsanschrift:

Firma / Branche / Mitarbeiteranzahl

Titel / Vorname / Nachname / Funktion

Straße / PLZ / Ort

Telefon / E-Mail-Adresse

Datum / Unterschrift

Folgende Personen nehmen am Seminar teil:

Teilnehmer 1 Titel / Vorname / Nachname / E-Mail-Adresse / Funktion

Teilnehmer 2 Titel / Vorname / Nachname / E-Mail-Adresse / Funktion

Teilnehmer 3 Titel / Vorname / Nachname / E-Mail-Adresse / Funktion



Telefon:
01/97000-100



Fax:
01/97000-5100



E-Mail:
kundenservice@weka.at

Die WEKA Business Solutions GmbH liefert zu ihren allgemeinen Geschäftsbedingungen und unter Eigentumsvorbehalt. Unsere allgemeinen Geschäftsbedingungen finden Sie unter <https://www.weka-akademie.at/agb>. Es gilt die Datenschutzerklärung, diese finden Sie unter <https://www.weka-akademie.at/datenschutzrichtlinie>.